A Tata Consultancy Services and Mitsubishi Corporation Joint Ventu



TCS S/4HANA再構築アプローチ



TCS SAPサービスオファリングと再構築アプローチ



- 長年のユーザーには「ERP再定義」チャンス。"BPRとIT部門世代交代"も実現したい…。
- 鍵は"S/4HANA標準"への準拠。構想策定(=BT Planning)〜SAP-CP開発まで、幅広いソリューションで「ERP再定義」に貢献します。
- Central Finance & BPCで経営管理高度化を進め、併せて段階的S/4HANA化を図ることも可能



課題

Fit to Standard

バージョンアップの 影響の少ない機能追加

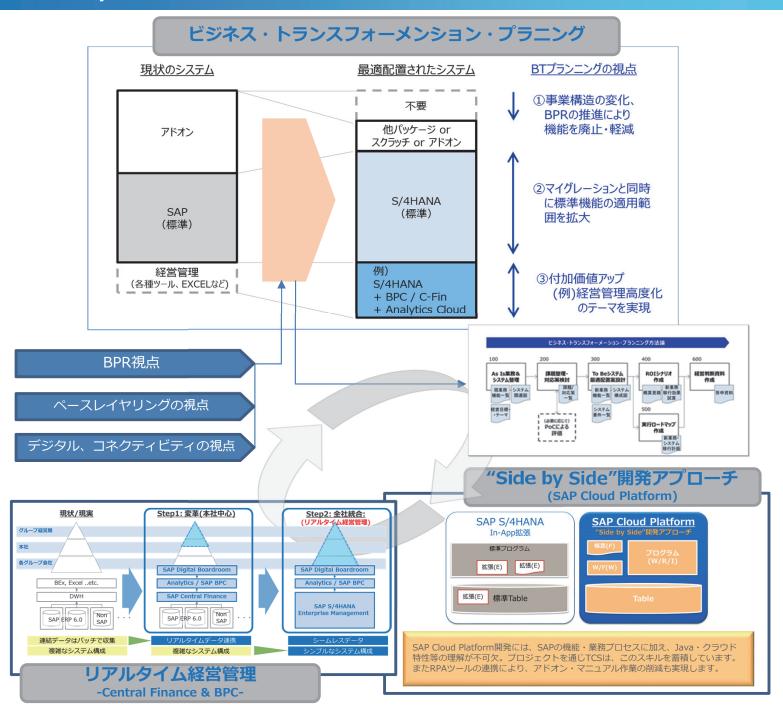
TCS SAPサービスオファリング

リアルタイム 経営管理 (Central Finance & BPC) ビジネス・トランス フォーメーション・ プラニング (BT Planning)

"Side by Side" 開発アプローチ (SAP Cloud Platform)



SAP S/4HANA再構築プロジェクト向けTCSソリューション



日本タタ・コンサルタンシー・サービシズ株式会社(日本TCS)について

日本タタ・コンサルタンシー・サービシズ(日本TCS)は、タタコンサルタンシーサービシズ(TCS)と三菱商事の合弁会社です。TCSは50年にわたり世界の大手企業のビジネス変革に取り組むITサービス、コンサルティング、ビジネスソリューションのプロバイダーです。コンサルティングを基盤に、ビジネス、テクノロジー、エンジニアリングのサービスとソリューションを総合的かつ戦略的に提供します。日本TCSは、世界に通用する革新的ソリューションと日本市場への深い理解で、日本企業のグローバル化と変革をサポートします。日本TCSの詳細については www.tcs.com/jp をご覧ください。

IT Services

Business Solutions

Consulting

掲載されている会社名、ロゴ、製品およびサービス名などは、日本タタ・コンサルタンシー・サービシズ株式会社および各社の商標または登録商標です。 掲載されている情報は作成時の情報です。掲載内容の無断複写・複製・転訳載は、媒体問わず禁じられています。 Copyright (C) 2019 Tata Consultancy Services Japan, Ltd.



TCS SAP人材再配置アプローチ

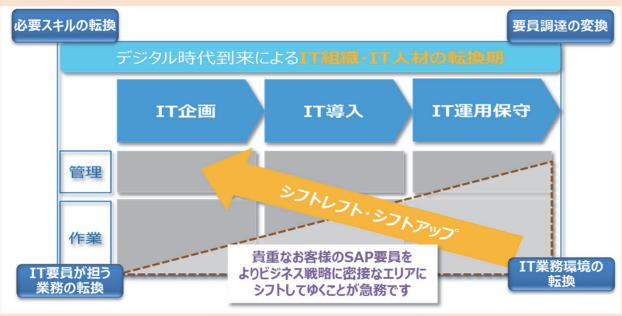


TCS SAPサービスオファリングとSAP人材再配置アプローチ



日本SAP市場では今後5年間で危機的なSAP要員の不足が懸念されています。

TCSは、ハイブリッドモデルをベースとした**ファクトリーモデル**とマシンファースト・デリバリー **モデル**により、S/4HANAプロジェクトにおける必要人数の削減と、グローバルリソース活用による投入人数の最大化を実現します。





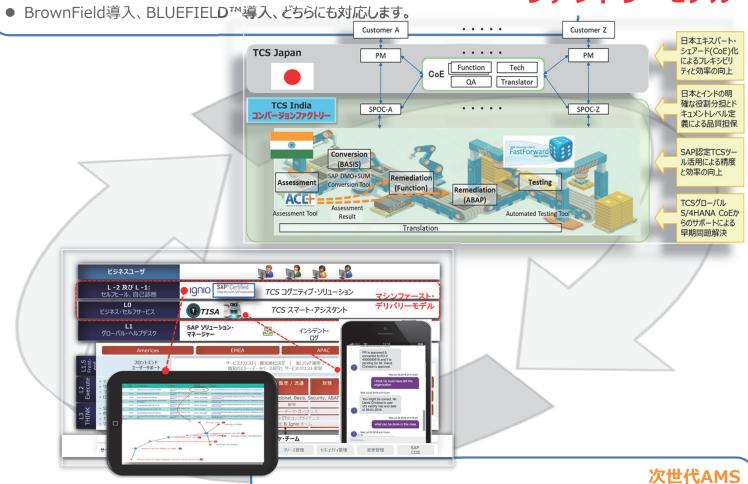


SAP人材再配置アプローチ向けTCSソリューション

SAP S/4HANAコンバージョン(BrownField, BLUEFIELD™)サービス

- SAP人材の負荷軽減を目的として、各種ツール・実機PoC環境・グローバルリソース活用により、効率的・低リスクなS/4HANAコンバージョンを実現します。
- 次世代AMSサービスへ連携し、人材確保を継続します。

ファクトリーモデル



マシンファースト・ デリバリーモデル

- 現行ERPの運用保守作業をTCSに移管することで、SAP人材をS/4HANA 化の前に確保いただくことが可能です。
- TCSは人手に頼っていた作業を、AI・チャットボット等の先進IT活用やグローバルリソース連携で代替し、併せて 安定運用とコストダウンを実現します。

日本タタ・コンサルタンシー・サービシズ株式会社(日本TCS)について

日本タタ・コンサルタンシー・サービシズ(日本TCS)は、タタコンサルタンシーサービシズ(TCS)と三菱商事の合弁会社です。TCSは50年にわたり世界の大手企業のビジネス変革に取り組むITサービス、コンサルティング、ビジネスソリューションのプロバイダーです。コンサルティングを基盤に、ビジネス、テクノロジー、エンジニアリングのサービスとソリューションを総合的かつ戦略的に提供します。日本TCSは、世界に通用する革新的ソリューションと日本市場への深い理解で、日本企業のグローバル化と変革をサポートします。日本TCSの詳細については www.tcs.com/jp をご覧ください。

IT Services

Business Solutions

Consulting

掲載されている会社名、ロゴ、製品およびサービス名などは、日本タタ・コンサルタンシー・サービシズ株式会社および各社の商標または登録商標です。 掲載されている情報は作成時の情報です。掲載内容の無断複写・複製・転訳載は、媒体問わず禁じられています。 Copyright (C) 2019 Tata Consultancy Services Japan, Ltd. A Tata Consultancy Services and Mitsubishi Corporation, Joint Venture

TCS S/4HANAコンバージョンアプローチ



TCS SAPサービスオファリングとコンバージョンアプローチ



- 課題は「経営トップの理解=低いROI」、加えて「ダウンタイム呪縛」は最大の懸案
- TCSは、グローバル人材とマシンファースト中心に効率的なソリューションを提供 また、**SNP社のBLUEFIELD™**との連携により、様々な課題を劇的に改善
- コンバージョンと併せてクラウド化やアナリティクス機能の強化等、Value Addソリューションを補完的に活用し、継続的にROI向上を目指すことも可能



課題

ROI 他ステップ

ダウンタイム削減

不要データの削除

TCS SAPサービスオファリング

TCS ファクトリーモデル

各種ツール・実機PoC環境・グローバルリソース活用等で、効率的・低リスクなS/4HANAコンバージョンを実現

SNP SNP BLUEFIELD™ ソリューション

Value Add ソリューション

- ◆Cloudマイグレーション
- ◆経営管理高度化
- ◆ Analytics
- ◆SAP-SC & Leonaldo

A Tata Consultancy Services and Mitsubishi Corporation Joint Venture

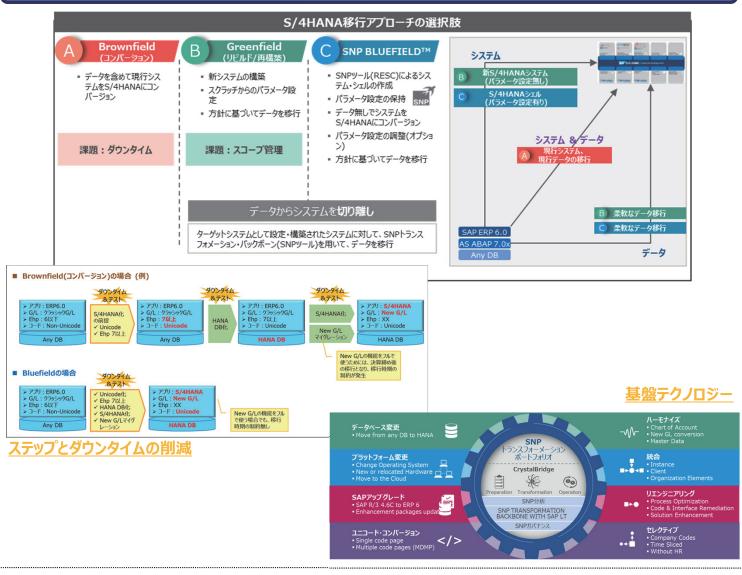


SNP社のBLUEFIELD™ソリューション

BrownField(ストレート・コンバージョン)での大きな課題は次の3つ。

- 多ステップ
- ダウンタイム削減
- 不要データ削減





日本タタ・コンサルタンシー・サービシズ株式会社(日本TCS)について

日本タタ・コンサルタンシー・サービシズ(日本TCS)は、タタコンサルタンシーサービシズ(TCS)と三菱商事の合弁会社です。TCSは50年にわたり世界の大手企業のビジネス変革に取り組むITサービス、コンサルティング、ビジネスソリューションのプロバイダーです。コンサルティングを基盤に、ビジネス、テクノロジー、エンジニアリングのサービスとソリューションを総合的かつ戦略的に提供します。日本TCSは、世界に通用する革新的ソリューションと日本市場への深い理解で、日本企業のグローバル化と変革をサポートします。日本TCSの詳細については www.tcs.com/jp をご覧ください。

IT Services

Business Solutions

Consulting

掲載されている会社名、ロゴ、製品およびサービス名などは、日本タタ・コンサルタンシー・サービシズ株式会社および各社の商標または登録商標です。 掲載されている情報は作成時の情報です。掲載内容の無断複写・複製・転訳載は、媒体問わず禁じられています。 Copyright (C) 2019 Tata Consultancy Services Japan, Ltd.